

Directeur Commercial (H/F) Populaire

UPTOO · Paris (/emploi/liste_offres?ville=paris-75) · CDI

Quelles sont les missions ?

Pour notre branche Farm Animal, (vente de produits pour extraire, récolter, transporter et analyser la semence animale) nous recherchons dans le cadre d'une création de poste, notre futur Directeur Commercial. Ce recrutement est stratégique pour nos enjeux de développement. Le futur collaborateur aura un rôle central dans la croissance et le développement de l'entreprise.

L'intégration de notre futur Directeur Commercial est prévue en deux phases :

1ère étape (6 premiers mois) : Intégration dans l'équipe, structuration du pricing, homogénéisation de la data, organisation du déploiement du CRM Salesforce au niveau international.

2ème étape : Prise en charge et management d'une équipe de 12 collaborateurs (dont 50% en management direct) sur un secteur Europe (hors France), Asie et Afrique représentant 35 MEUR de CA.

Notre siège est située dans l'Orne. Pour ce poste stratégique, une présence sur site, au plus proche des équipes est requise 90% du temps a minima sur la première étape de votre intégration.

LES AVANTAGES :

Création de poste dans une entreprise leader sur son marché de niche !

Package de rémunération attractif !

Nous visons à créer un environnement de travail inclusif dans lequel nous nous efforçons de :

- Considérer ses collègues de manière égale et avec respect.
- Communiquer et écouter de façon bienveillante.
- Être dans le partage de connaissances.
- Être innovants et créatifs dans notre travail et notre réflexion.

- Construire des relations de travail saines et honnêtes.
- Assumer la responsabilité de la qualité de notre travail.
- Continuer à apprendre et à réaliser notre potentiel.

€ Rémunération : 80K€ - 100K€

Quel est le profil idéal ?

Vous avez entre 7 et 10 ans d'expérience sur un poste de directeur commercial ? Une vraie maîtrise de notre secteur d'activité ? Ce poste est fait pour vous !

Nous attendons de notre futur collaborateur la maîtrise de plusieurs sujets :

- Implantation et déploiement du CRM Salesforce
- Analyse de données commerciales en entreprise
- Gestion de projet
- Management d'équipe
- Connaissance du secteur de la génétique, de la pharmacie ou de l'alimentation animale
- Très bon niveau d'anglais .

Notre future recrue doit également être dotée d'un très fort leadership, d'un esprit analytique et être orientée "problem solving"

Bienveillante, à l'écoute, pédagogue et très bonne communicante, elle doit également avoir une forte envie d'apprendre et de partager ses connaissances.

Qui a publié cette offre d'emploi ?

Cabinet de recrutement

UPTOO

Recrute dans le secteur Pharmacie - Parapharmacie - Biotechnologie (/emploi/liste_offres?sct=60037)

- Paris (/emploi/liste_offres?ville=paris-75)

Uptoo est le 1er cabinet de recrutement spécialisé dans les commerciaux et managers commerciaux en France.

Sur notre site Uptoo Jobs (ex-MyBeautifulJob), vous trouverez en permanence plus de 800 offres dans la vente, dans toutes les régions et tous les secteurs !

L'ENTREPRISE :

Nous sommes le leader mondial des technologies de procréation assistée et d'imagerie vétérinaire. Nous offrons des solutions aux éleveurs, reproducteurs et vétérinaires impliqués dans la collecte de semence sur des sujets allant de l'élevage, aux diagnostics de grossesses et toutes les étapes intermédiaires.

Fondée en 1963, grâce à l'invention de la paille d'insémination artificielle bovine, nous sommes devenus une solution incontournable dans le monde.

Nous avons 8 filiales globales, proposant des solutions pour les animaux, les humains, et les besoins d'imagerie pour les chirurgiens vétérinaires.

Référence: UPTN17571